

從靈感到行動:

# 年輕創業的第一步

MAR, 2026

ISSUE NO.2



## 引言

許多年輕人都有過創業的夢想，也許是看到某個市場機會，也許是心中有個未被滿足的需求。但如何將這些抽象的點子轉化為可行的商業計劃？如何獲取必要的資金和專業指導？本期將帶你走過創業最關鍵的準備階段。

## 如何將點子變成可行計劃

### 1 驗證市場需求

一個好的商業想法必須建立在真實的市場需求之上。在執行任何計劃前，年輕創業者應該進行市場調研：

- 你的產品或服務解決了什麼問題？
- 目標客戶是誰？有多少潛在客戶？
- 現有競爭者有哪些？你的優勢在哪？
- 客戶願意為此付費嗎？

### 3 構建最小可行產品 (MVP)

不要等到產品「完美」才推出。許多成功的初創企業都是通過**MVP（最小可行產品）**快速進入市場，根據真實反饋不斷改進。例如，你可以先製作一個簡化版本的產品，獲得客戶反應後再優化。這樣既能驗證市場假設，也能節省開發成本。

### 2 制定詳細商業計劃

一份完整的商業計劃書應包括：

- 執行摘要：簡明扼要地說明你的商業理念
- 產品/服務描述：詳細解釋你提供什麼
- 市場分析：目標市場、客戶需求、競爭格局
- 營銷策略：如何獲取和留住客戶
- 財務預測：成本估算、收入預期、損益表
- 團隊組成：核心成員的背景和角色
- 融資需求：你需要多少資金，用途如何

# 青年創業常用的資金與支援平台

香港擁有豐富的創業支援生態系統，為青年提供多元化的資金與導師資源。政府、公營機構、大學及非營利組織紛紛推出各類計劃，協助年輕創業者將想法轉化為可行的業務。

在資金方面，政府透過不同基金直接支持青年創業。例如青年發展基金為符合資格的創業者提供最高六十萬港元的資助，支持他們實踐具潛力的創業項目。而粵港澳大灣區青年創業啟航計劃則鼓勵青年把握大灣區機遇，同樣提供最高六十萬港元的起步資金。

對於科技與數碼領域的初創企業，香港科技園的STEP計劃提供最高十萬港元資助及共用工作空間；數碼港培育計劃則為合資格的數碼媒體及科技初創提供最高五十萬港元的資助，並附加租金補貼，減輕創業初期的營運負擔。



## 專家意見：風險控制

儘管創業充滿機遇，風險管理同樣關鍵：

1. 資金風險：不要燒錢過快。香港高昂的營運成本要求初創企業必須精打細算
2. 市場風險：持續驗證你的假設，做好應對市場變化的預案
3. 人才風險：核心團隊的穩定性至關重要，應預留適當的激勵機制
4. 法律風險：了解相關法規，特別是資料保護、消費者權益等方面
5. 現金流風險：許多初創企業因為現金流枯竭而失敗，應謹慎管理應收應付

## 孵化器與加速器

除了資金，孵化器與加速器亦為青年創業者提供全方位的成長支持。香港科技園不僅提供起步資金，更配備辦公場地、實驗室設施及專業的業務指導。數碼港則專注於數位科技領域，為初創企業提供技術支援、市場推廣及投資配對服務。本地多所大學均設有創業中心，協助學生及校友將學術成果轉化為商業項目。此外，非營利組織亦透過創業計劃、工作坊及比賽等形式，為青年提供前期資助與實務輔導。

## 導師與顧問支援

不少資助計劃均會配備一對一的專業導師諮詢服務，這些導師通常是經驗豐富的創業者、企業高管或行業專家。他們不僅能協助年輕創業者釐清發展方向、避開常見的經營陷阱，更能幫助他們拓展行業人脈，打開視野。這種由過來人提供的實戰指導，往往能讓初創團隊在產品開發、市場策略及資源整合等方面更快站穩腳步，提高創業成功的可能性。